

感覚では無く、理論で学ぼう！専門学校では教えてくれない

美容師さんのための マーケティング講座

Vol.1 顧客分析する(顧客を育てる)手法

サロンで働く美容師さんに感覚だけでなく、理論を学ぶことで、効果的に売り上げUPに繋げていきます。正しい知識を理論的に習得できるセミナーです、是非ご参加ください。

SEMINAR CONTENTS POINT

- 本当に大切なお客様を客観的に判断します、デシル分析手法と活用方法の説明
- お客様を育てるとはということなのか？単価も上がってお客様が喜ぶための仕組み作りと消費者心理学
- 顧客にとっての利便性の追求。お客様満足度を上げる（顧客満足）
- 新メニューを考える。求められるメニューは何なのか？（ゲーム理論）

【過去受講者の声】

「セミナー後にやれる事が見えやすいセミナーでした。（40代/男性/オーナー）」
 「一番悩んでいる新規を獲得する方法が分かりました。実践してみます（40代/女性/オーナー）」
 「マーケティングの本などで勉強するよりはるかに分かりやすかったです」（30代/男性/スタイリスト）
 「今後の取組みの新たなヒントを発見できた。紹介サービスを見直し新規獲得します（20代/女性/アシスタント）」

「こんなあなたにオススメ」

☒ 売り上げUPを目指している方 ☒ 顧客の分析したい方 ☒ 売り上げUPする理論を学びたい ☒ 顧客を育てていきたい方



【Profile】
SKブランド株式会社
三宅 秀司氏

分かりやすく実践できる内容を大切に経営学・マーケティングセミナーを年間100回以上開催。
 自身でも美容室を経営し、8年連続売上増。
 「技術に理論があるのと同じで、お客様満足にも理論があります。難しい参考書はいりません。
 紙とペンだけで持参下さい。」

日程：2020.3/9(mon) 時間：13:00-15:00

※開始30分前より受付可

対象：ALL 受講料：¥3,000(税別) 定員：25名

会場MAP

梅田美容商事
大阪スタジオ
大阪市淀川区西宮原
1-4-2 2F



会場地図QRコード
※Google Mapsが起動します

美容師さんのためのマーケティング講座 vol.1

FAX:06-6350-0333

※キャンセルはセミナー開催2週間前までの受付となります。それ以降のキャンセルについては返金できませんので予めご了承下さいませ。

サロン様名			参加者名
TEL	弊社担当名	得意先コード※弊社記入欄	参加者名

お問い合わせ

梅田美容商事(株) TEL:06-6350-8851 FAX:06-6350-0333 ※受付時間 電話(月～金：9時～18時) FAX(24時間)

LEDEAL ledeal.co.jp/ @ledeal_official f@ledeal.ub.dw @ledeal_umeda

セミナーコード：A20002