

# MKGアフターフォローセミナー

## 美容師におけるリカレント教育講座 2022 Vol.2

参加条件における注意事項

【SK プランドゥ株式会社 三宅氏によるセミナー参加経験のある方が対象となる特別講座となります。】

価格決定方式を意識してメニュープライスを決定していますか、CSとESのプロフィットチェーンを理解した取組を意識していますか、ターゲットの明確化、そして目的と手段、ワンストアショッピングを意識した構成、生産性を意識した取組、新規獲得の戦略化、1つ1つの取組に客観性を取り入れ、不協和の一致に陥らず、理論を構築する。計画・実行・修正・再実行を繰り返す時間軸と成長軸を右肩上がりへと確立する講座です。

今年最後の開催

2022年 **11** 月 **7** 日 (月)

時間：13:00～15:00(2時間)

- 講師：SK プランドゥ株式会社 三宅氏
- 定員：15名
- 持ち物：筆記用具のみ
- 会場：神姫スタジオ
- 受講料：¥4,400(税込)



地図



<アクセス>

- ◆JR「三宮駅」、阪急「三宮駅」より徒歩15分
- ◆ポートライナー「貿易センター駅」より徒歩2分
- ※車でお越しの方は近隣のコインパーキングをご利用ください。

【講師】

SK プランドゥ株式会社/経営コンサルタント  
三宅秀司氏

【紹介】

数多くの美容師から支持される人気講師。業界変革に向けて信念と確信を持ち、業界への理論的な教育活動を推進。自社においてもコロナ禍での新規出店を実施。美容業界の未来を変えるリーディングカンパニーとして常に改革を進める。現在の美容業界座学セミナーの基盤を形成した講師でもある。  
「難しい参考書は要りません。紙とペンだけで持参ください」をテーマに分りやすいセミナー開催で人気の講師。

【三宅氏からの連絡】

SK プランドゥ株式会社 三宅です。

マーケティングとは、長期的な顧客の創造です。未だ居ない将来的なお客様を如何にして創造していくのか。そして事業とは、利益の極大化です。良い状態の時に次の未来への取組を進める。それは毎日の接客でも同様です。

1つ1つの取組の意味に理論を取り入れ、何度でも繰り返すことのできる継続的な戦略を構築する。

分かっているようで分かっていない。何度も見直し、常に進化させるために後学に取り組みましょう。

【申込書】美容師におけるリカレント教育講座 Vol.2

FAX 06-6195-9942

※キャンセルはセミナー開催 2週間前までの受付となります。それ以降のキャンセルについては返金できませんので予めご了承下さいませ。

サロン様名		参加者名
TEL	弊社担当名	参加者名

お問い合わせ

梅田美容商事(株) TEL:06-6195-9929 FAX:06-6195-9942 ※受付時間 電話(月～金:9時～18時) FAX(24時間)